

成約率と格段に上げることも  
受注率を可能!!

誰でも売れる

営業研修を受けて  
みませんか!?

営業の受注率が悪い

営業社員によって  
売上に差がある

営業社員を  
育てる時間がない

良い商品やサービスがあっても受注が取れなければ意味がありません。  
営業のプロが教える研修を受けることで  
売上2倍・3倍は当たり前の実績があります!

## 営業研修の実績・事例

受講者のべ  
**30,700**人

東証一部上場企業含む  
企業研修実施  
**94**社以上

営業社員6名売上  
**1,200**万円/月

研修実施1ヶ月後  
**2,100**万円/月

不動産仲介会社受注額

**1.75**倍 

業種  
商品

サービス  
営業  
社員のレベル

これらに関係なく  
売れるようになります!!

### 受講団体例

- ※一部按捺・順不同
- ※プレ研修含む
- ※個人時代の実績含む

ベトナム 師範大学・ダナン大学



営業のプロとして上場企業や大学でも研修を行っています!

### 営業研修を受けた お客様の声

年間売上が**倍以上**に!

セールスを段階的に理解できたので、営業がうまくいかなかった時にどの過程が悪くなかったのかを振り返られるようになりました。これでもわかるくらい営業が上手くなり、**年間売上は倍以上を達成**しました。

約**30倍**の費用対効果!

研修を受けたほとんどの営業職が、**トップ社員並の売上に近づけました**。さらに、これまで受けた別の営業研修では、時間が経つと元の水準に戻っていましたが、**1年経った今でも高水準の売上を達成し続けています**。本当に**30倍**ぐらいの費用対効果があります。

## 研修講師紹介



株式会社シン営業  
代表取締役

なかにし あきひさ  
**中西 晃久**

三重大学大学院工学研究科卒業 | 営業研修6年 | 不動産営業1年 |  
某営業会社月間歴代最高売上 | 某営業会社年間歴代最高売上 |

お問い合わせ

 **株式会社シン営業** ☎ **03-6403-3919**